

Prototypenherstellung

Das vorliegende Unternehmen ist führend in der Herstellung von Musterbauteilen, Vorserien und Prototypen, u.a. im Bereich Rapid-Prototyping. Persönliche Beratung und Kundennähe sind ebenso selbstverständlich, wie die Betreuung durch den gesamten Fertigungsprozess. Durch einen Firmenzukauf will sich das Unternehmen nun breiter aufstellen und sein Portfolio erweitern.

1. *Wie ist die momentane Ausgangslage?*

Häufig ist es angebracht, dass schnell der Prototyp eines Werkzeugs z.B. in Vorserie oder ein Musterbauteil produziert werden muss. Große Anbieter können oder wollen so eine Produktion nicht schnell und zu einem guten Preis-Leistungs-Verhältnis leisten. Flexibilität und Kapazitäten für die Fertigung von Ur-Modellen oder Kleinstserien sind für diese Unternehmen nicht lukrativ und interessant oder aber auch zu Aufwendig.

In diese Lücke stößt ein führendes Unternehmen im Bereich Prototypenherstellung.

Wenn es um Musterbauteile, Prototypen oder Kleinstserien geht, ist das Unternehmen die erste Adresse. Hochentwickelte Technologien und innovative Ideen, sowie ein hoch qualifiziertes Team sorgen für die perfekte Umsetzung innerhalb kürzester Zeit. Kundennähe und die Begleitung während des kompletten Fertigungsprozesses, aber auch Komplettlösungen sorgen für eine hohe Kundenzufriedenheit und -bindung.



2. *Der Markt und das Geschäftsmodell:*

Ein stetiges großes Wachstum im Bereich Werkzeugfertigung und Rapid-Prototyping, inkl. der additiven Fertigung konnte in den letzten Jahren verzeichnet werden. Dieser Trend wird durch den steigenden Bedarf u.a. in der Automobilwirtschaft im Bereich Rapid-Prototyping weiter angeheizt. Der Markt in diesem Bereich wird bis zum Jahr 2020 auf mind. 5 Milliarden

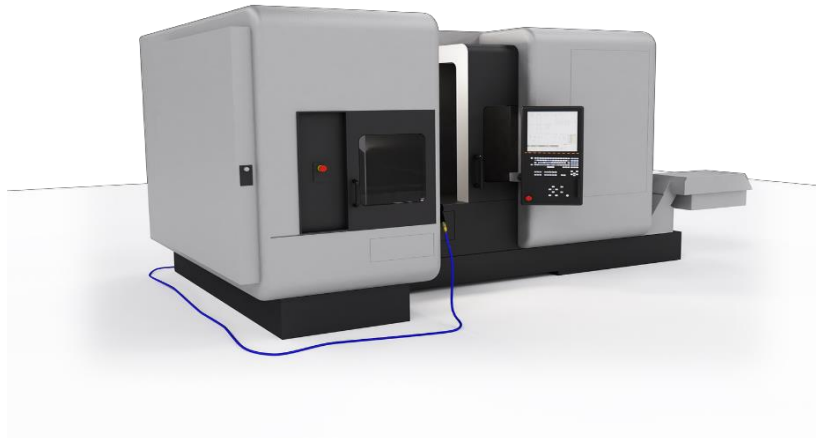
Prototypenherstellung

US-\$ geschätzt. Dabei werden Unternehmen begünstigt, die in innovative Maschinen investieren und flexibel und zügig reagieren können. Momentan übersteigt die Nachfrage für die Fertigung hochspezialisierter Musterbauteile und Prototypen das Angebot am Markt. Befeuert wird diese Entwicklung dadurch, dass es nur wenige Unternehmen gibt, die im Bereich der Prototypenherstellung spezialisiert sind. Ein wachsender Markt im Bereich der additiven Fertigung, Synonym auch 3D-Druck genannt, ist die Luft- und Raumfahrtindustrie, aber auch in der Medizintechnik erfreut sich diese Technik zunehmender Beliebtheit. Die relevanten Zielgruppen sind momentan kleine und mittelständische Unternehmen im Raum Berlin/ Brandenburg, aber auch Großkonzerne aus Asien, Osteuropa und die DACH-Region. Entscheidend ist, die schnelle Entwicklung von hochqualitativen Produkt-Prototypen, die eine frühzeitige Testphase und dadurch eine sehr gute Kosteneffizienz ermöglichen. Das Unternehmen bietet diese flexiblen Anfertigungsprozesse an, und ermöglicht dadurch eine schnelle Entscheidungsfindung und Kostensenkung von Vorserien o.ä. Die Firma hat eine Führungsposition im Raum Berlin/ Brandenburg und profitiert von zunehmenden Trends der Musterbaufertigung. Das Spezialisten-Team, welches mit innovativen Ideen im Bereich der Patententwicklung, sowie der Benutzung von hochentwickelten Technologien die zur Anwendung kommen, entwickelt kontinuierlich den Erfahrungsschatz des Unternehmens weiter. Die angebotenen Komplettlösungen geben dem Kunden den Raum den er braucht und die Unterstützung die er benötigt. Der wachsende Markt für additive und generative Fertigungsverfahren und die weitestgehend Alleinstellung, aber auch die langjährige Erfahrung und der wachsende Kundenstamm des Unternehmens sorgen für eine steigende Gewinnerzielung.



3. *Was spricht für das Unternehmen?*

Ein außergewöhnlich hoher und langjähriger Erfahrungsgrad in der Prototypen- und Musterbauteilproduktion, hoch qualifizierte Spezialisten, hochentwickelte Technologien und ein hoher Innovationsgrad im Bereich der Patententwicklung, sowie schnelle Fertigung



und ein etablierter Kundenstamm in den Bereichen Automotive, Maschinenbau, Medizintechnik, Raum- und Luftfahrt zeigen die Exklusivität der Firma. Die Auftragsituation und die hohe Nachfrage übersteigen momentan die Kapazität des Unternehmens, so dass Aufträge an Subunternehmen delegiert werden müssen. Zusätzlich herrscht ein Mangel an Anbietern im Bereich Werkzeugfertigung in der EU. Diese Lücke schließt das durch Eigenkapital finanzierte Unternehmen mithilfe einer effektiven und schnellen Produktion, sowie durch eine gute Kundenbindung. Der Standort Deutschland zeugt ebenfalls von hoher Qualität und Zuverlässigkeit in der Produktion. Eine ISO-Zertifizierung läuft momentan.

4. **Welche Konkurrenz gibt es?**

Deutschlandweit gibt es nur wenige Anbieter die ein ähnlichen Produktionsbestand bedienen. Jedoch lassen alle Konkurrenten ein gleichwertiges Expertenwissen vermissen. Nur sehr wenige Firmen sind überhaupt im Bereich der Musterfertigung tätig. Im Berlin/Brandenburger-Raum gibt es zwar ähnlich gelagerte Firmen, die allerdings aufgrund ihrer Größe nur sehr langsam und schwerfällig reagieren können. Zwei Konkurrenten fallen im Besonderen auf, jedoch verfolgt einer davon keine Wachstumsstrategie und vergibt zusätzlich einige Aufträge an das vorliegende Unternehmen. Die andere Firma ist ISO-Zertifiziert und im Bereich Präzisionsmechanik und Prototypenbau tätig. Dieses Unternehmen hat allerdings keinen Schwerpunkt.

5. **Welche Finanzierung wird benötigt?**

Für den Zukauf der neuen Firma werden 1,5 Mio. € benötigt. Durch das Kapital soll der Wirkkreis des Unternehmens erweitert werden, damit sie sich langfristig breiter und noch effizienter aufstellen kann.

Prototypenherstellung

6. *Welche Vision hat die Firma?*

Die langfristige Erhöhung der Fertigungskapazitäten, sowie die Steigerung des Umsatzes und die Ausweitung der Marktführerschaft im Bereich Rapid-Prototyping und Zerspannung stehen im Fokus des Unternehmens. Diese Vision soll durch Expansion ermöglicht werden. Die Firmengeschichte zeigt, dass ein jährlicher Umsatz von bis zu 6 Mio. € möglich ist.

7. *Welches Team steckt dahinter?*

Das Unternehmen wird durch ein hoch motiviertes und sehr gut ausgebildetes Team geführt. Führungserfahrung, Schlüsselqualifikationen und Industriekenntnisse sind einige der nennenswerten Team-Eigenschaften. Lange Betriebszugehörigkeit sorgen dabei für einen hohen Grad an Erfahrung und Identifikation mit dem Unternehmen.

NRG AG
Geschäftsleitung



Projektmanagement

www.nrg-ag.li

mail@nrg-ag.li

NRG AG

Aubündt 36 - 9490 Vaduz - LI

Telefon: +423 231 2322 - Telefax: +423 236 51 91